Яндекс

Ключевое об интернете и пользователях







2000

Яндекс

Рамблер/





. . . .

2016



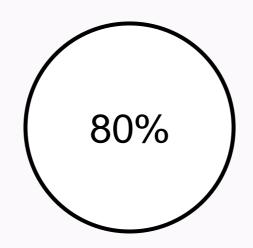




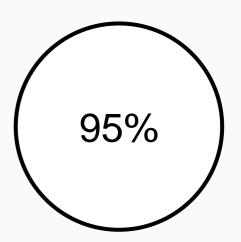
Интернет сегодня – часть повседневной жизни



Человек ежемесячно пользуются интернетом в РФ Это 69% от общего населения

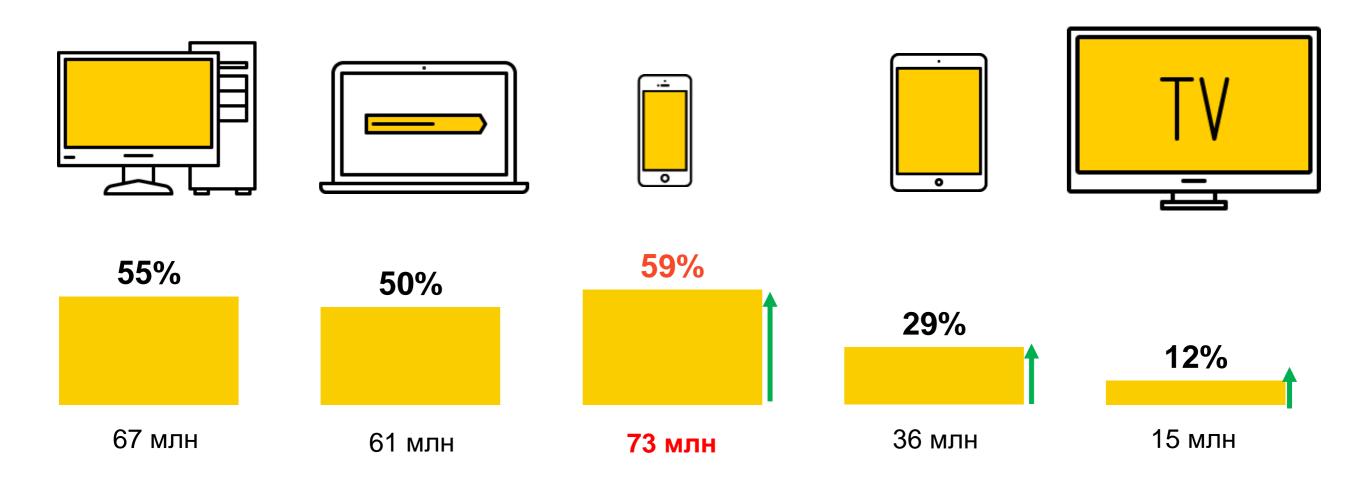


Лидирующее проникновение интернета в двух столицах



Практически все пользователи в возрасте 12-34 ежемесячно пользуются интернетом

Мобайл - самый распространенный способ выхода в сеть



Численность пользователей определенной техники для выхода в Интернет в России от 18+ лет, в % от общего, на месячной базе Источник: ФОМ, апрель 2016

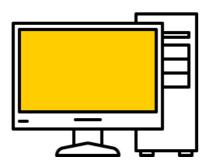
Мультискрининг и множественность устройств для разных пользовательских сценариев

2007 год

1,5+ человека

1 девайс





51% пользователей на работе и 72% пользователей дома делят компьютер с кем-то еще

2016 год

1 человек

10 уников



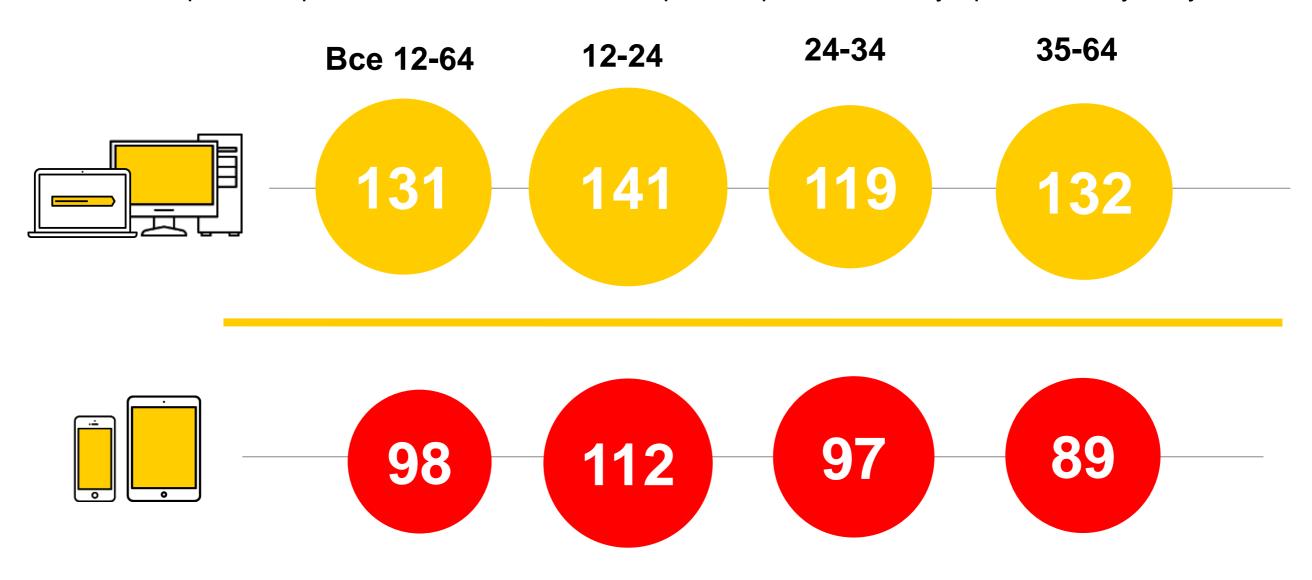




В среднем на 1 пользователя приходится 2-3 типа устройств

Ежедневная вовлеченность пользователей в интернет - доминанта современной жизни

Сколько времени проводят пользователи в интернете с разных типов устройств, минут с сутки



Наша жизнь, общество изменились навсегда



Популяция профилей в виртуальном мире уже превысила популяцию жителей земли



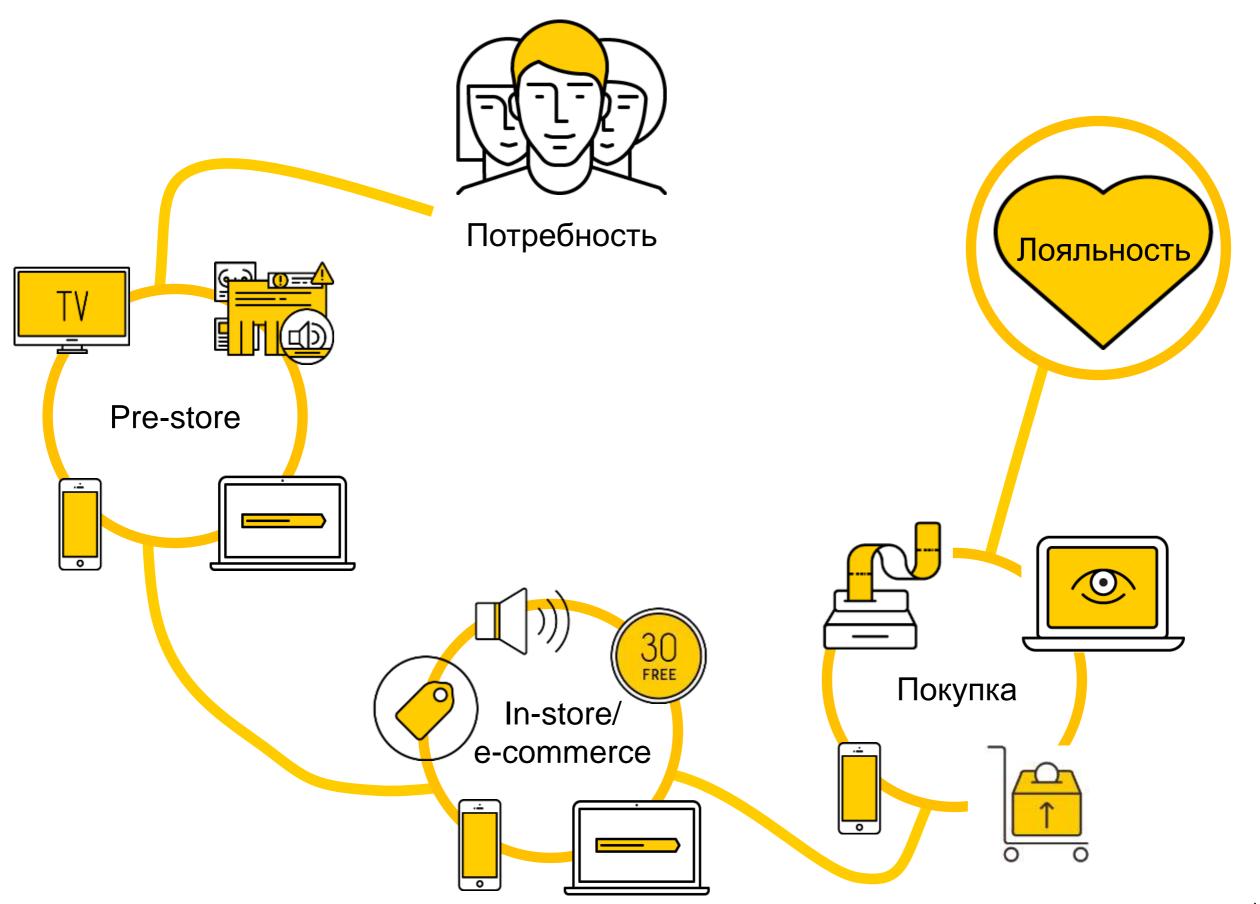
Открытые данные позволяют строить сервисы, которые делают жизнь комфортнее, а бизнес эффективнее



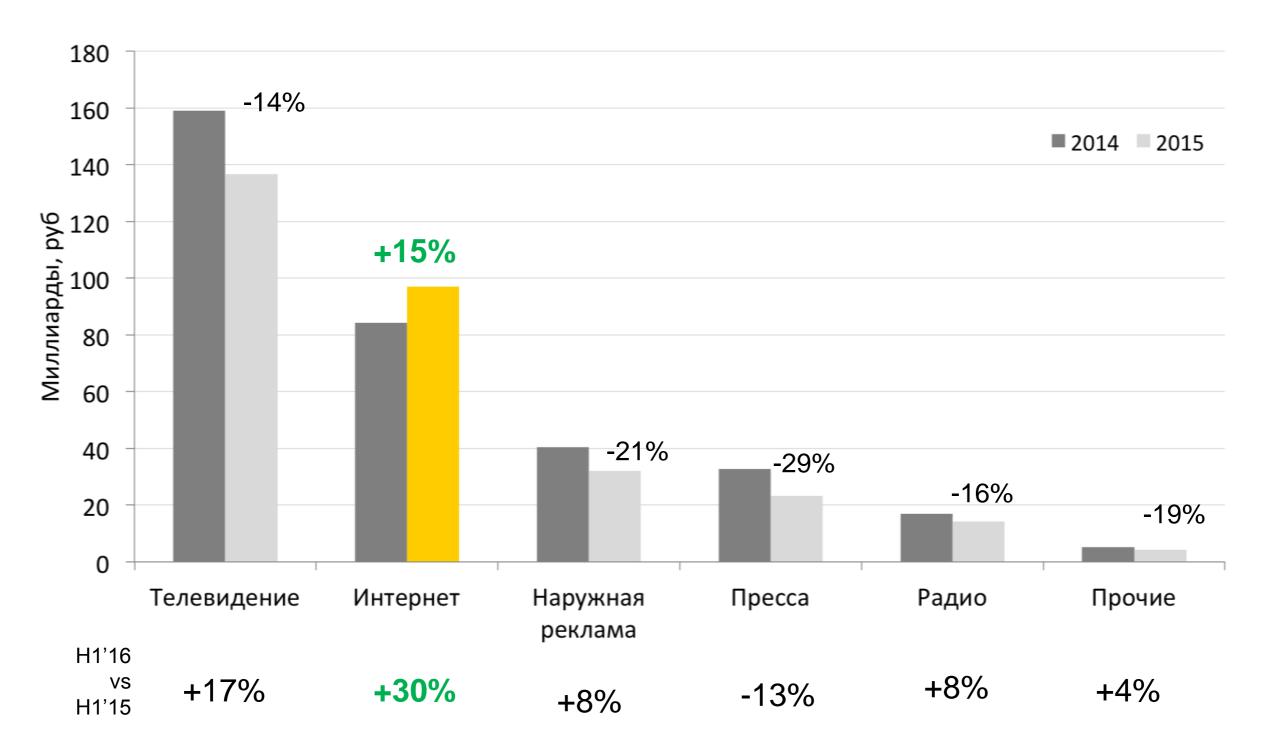
Профиль пользователя формируется еще до его рождения.

Новые вызовы и возможности

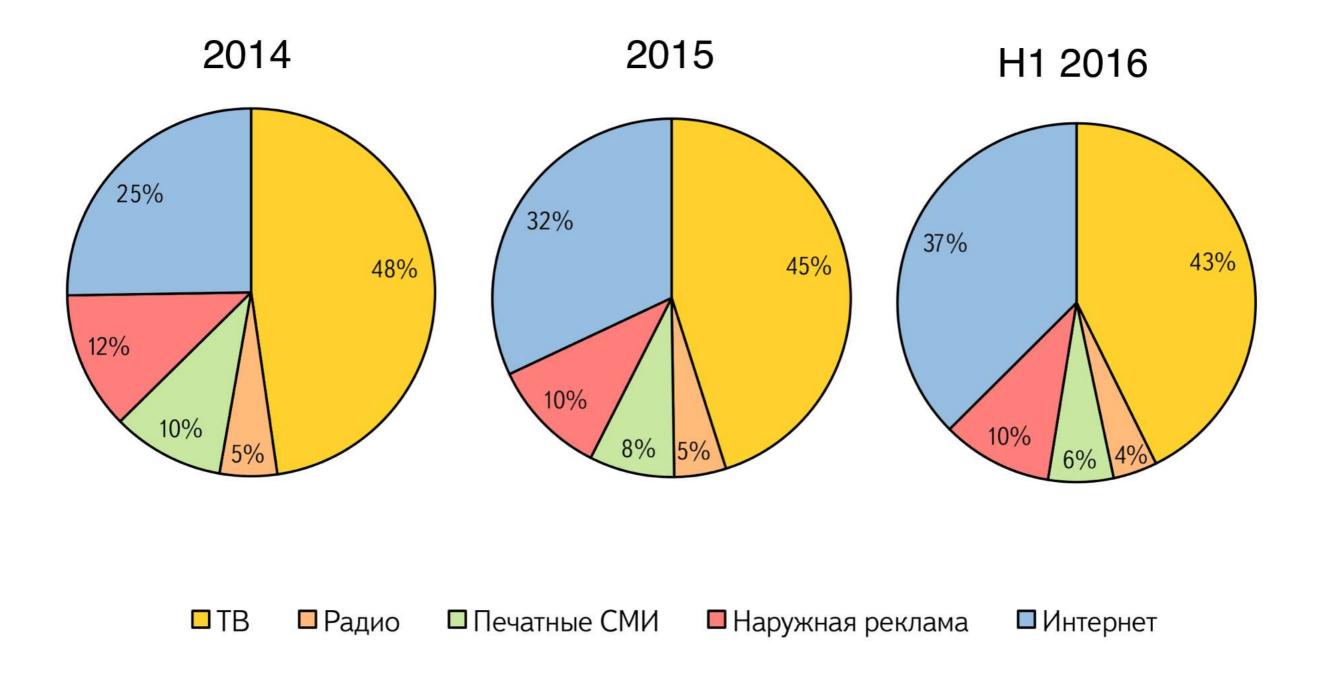




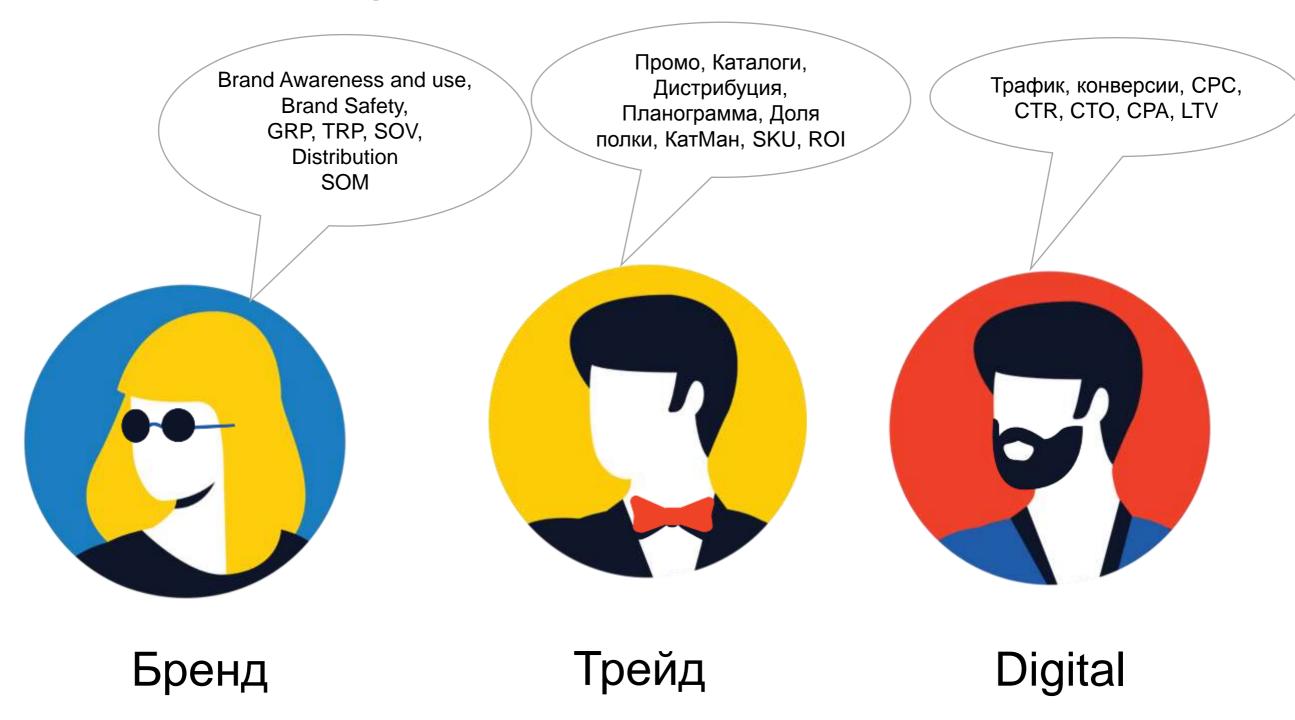
Объем рынка рекламы 2014-2016



Объем рынка рекламы 2014-2016

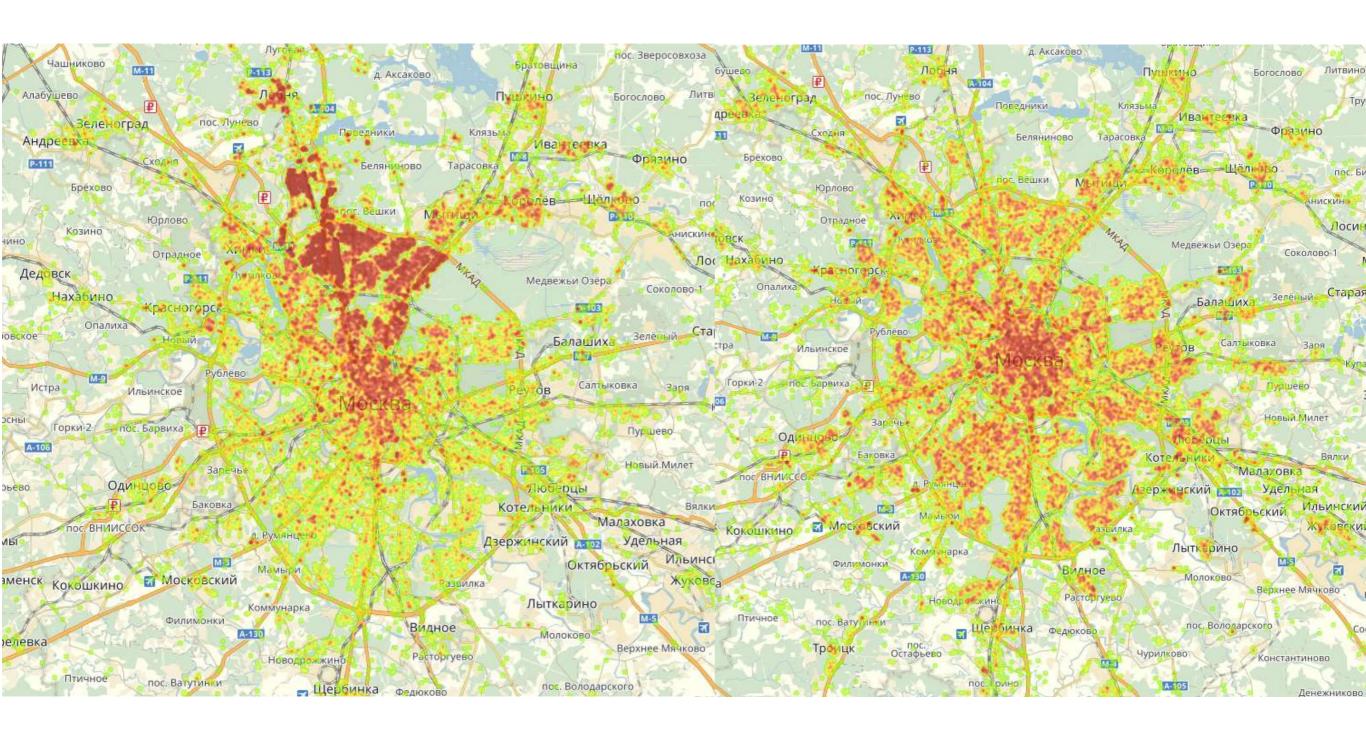


Разные люди разные языки



Возможности

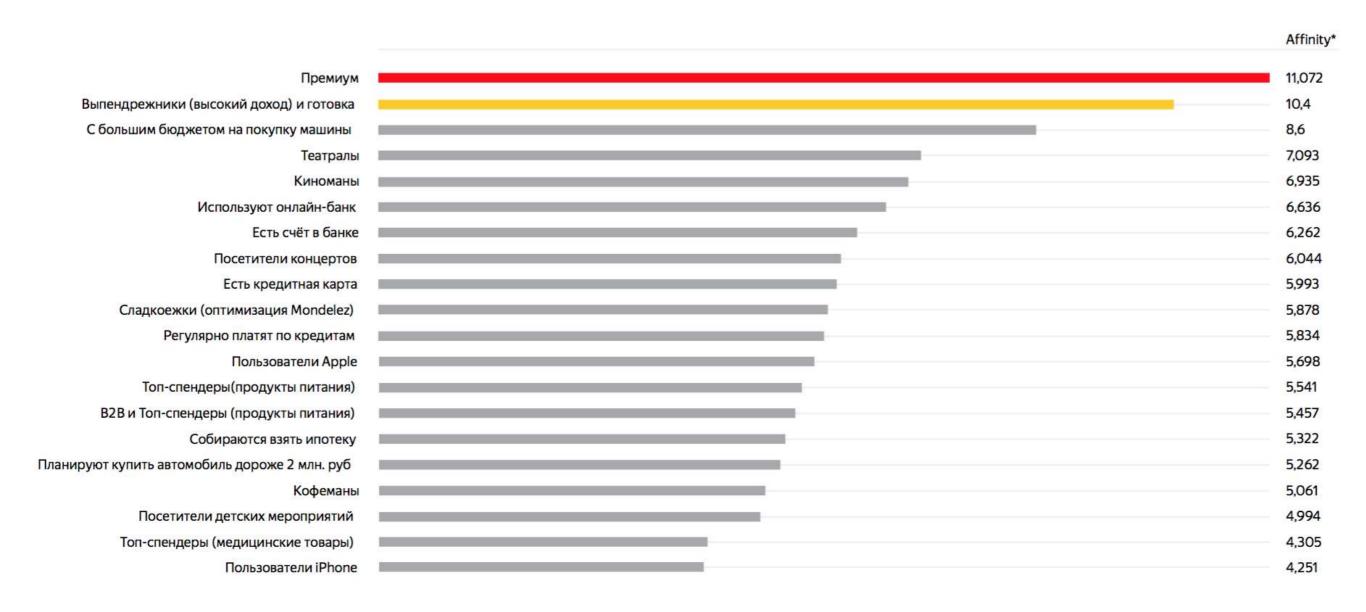
Анализ среды



Предсказание спроса, персональные рекомендации



RF(M) сегментация аудитории + обогащение онлайн профилями



Коммуникация с аудиторией

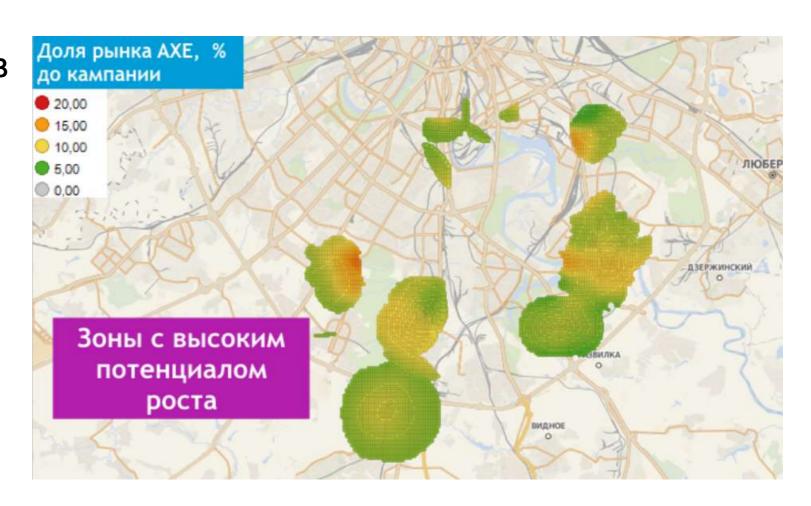
- > Omnichannel в рекламе, включая офлайн
- > Кросс канальная и кросс девайсная аналитика
- > Гео нацеливание и оффлайн ретаргетинг
- > Персонификация на основе машинного обучения
- Видео реклама (форматы и измерения)
- > Мобильная реклама / mobile first
- > Дополненная реальность



Дезодоранты АХЕ



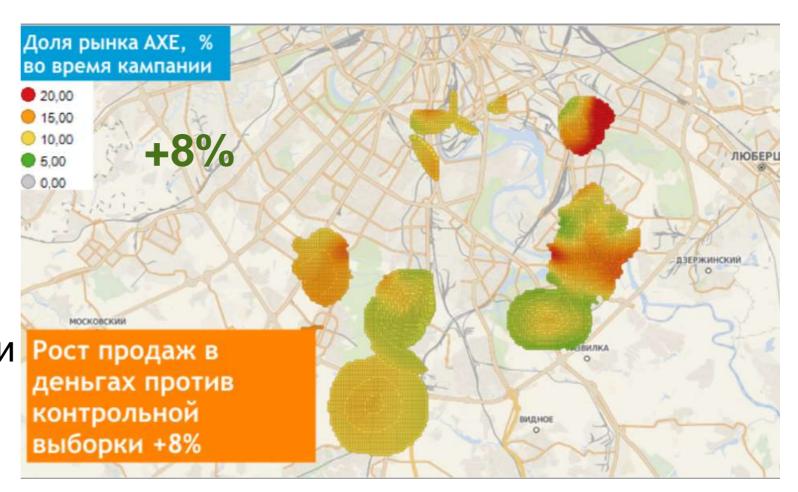
Для теста выбрали зоны в Москве с высоким потенциалом роста: продажи категории «дезодоранты» в точке были высокими, а доля Ахе – ниже средней по Москве (скоринговый балл по данным Nielsen).



Рост продаж в деньгах относительно контрольной выборки.



В период экспериментальной кампании продажи в магазинах-участниках выросли на 8% в рублях по сравнению с контрольными магазинами



Маркетинговый эксперт of завтра сегодня



